**Компания Noventiq объявила о высоких результатах за 1 полугодие 2022 финансового года, в том числе о росте выручки в постоянной валюте на 44% и валовой прибыли на 67%**

**29 ноября 2022 года, Лондон, Великобритания** *—* Компания **Noventiq** [Softline Holding PLC / SFTL, US83407L2079] (далее — Noventiq, Группа или Компания), поставщик решений и услуг в области цифровой трансформации и кибербезопасности, объявила неаудированные показатели операционной деятельности за 2 квартал и 1 полугодие 2022 финансового года. Компания Noventiq зарегистрирована на Кипре и ведет деятельность почти в 60 странах. Штаб-квартира компании расположена в Лондоне.

**ОСНОВНЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ БИЗНЕСА ЗА 1К и 6М 2022**

* Оборот за 2 квартал 2022 года составил 320,4 млн долл. — он увеличился на 35% в долларах США и на 48% в постоянной валюте. За 6 месяцев до 30 сентября 2022 года оборот составил 691 млн долл., увеличившись на 32% в долларах США и на 44% в постоянной валюте.
* Валовая прибыль за 2 квартал 2022 года составила 49,9 млн долл., что означает увеличение на 66% в долларах США и на 77% в постоянной валюте. За 6 месяцев до 30 сентября 2022 года валовая прибыль составила 95,8 млн долл. (рост на 58% в долларах США и на 67% в постоянной валюте).
* Компания интенсивно развивалась во всех регионах: темпы роста были двузначными во всех 4 регионах, включая Индию, в которой оборот составил 315 млн долл. в первом полугодии (рост 43% в постоянной валюте по сравнению с предыдущим периодом).
* Рост оборота в сегменте «Услуги» в долларах США во 2 квартале составил 105%, что обеспечило 63% валовой прибыли.
* Рост оборота в сегменте «Оборудование» вырос на 217% год к году во втором квартале 2022 года.
* Оборот повторяющегося бизнеса составил 73% от общего оборота в первом полугодии, в то время как в первом полугодии прошлого года он был равен 60%.
* Успешно завершено выделение российской части бизнеса.
* Компания начала работать под брендом Noventiq — это сильный бизнес с более чем 25-летним опытом работы в сфере ИТ и впечатляющей историей развития.
* Привлекательный работодатель для 3,9 тыс. квалифицированных сотрудников, что на 54% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года в целом и на 76% больше в сегменте «Услуги».
* Улучшение компетенций и ресурсов по Microsoft и расширение в существующих и новых географических регионах.
* Инвестиции в инновационный рост и сотрудничество с ключевыми поставщиками, включая AWS, Apple и Google.
* Продолжение инвестиций и реализации стратегии слияний и поглощений: 4 сделки M&A объявлены в первом полугодии, что расширит компетенции, ресурсы и географический охват компании.
* Расширение географии присутствия, выход в 4 новые страны во 2 квартале.
* Ускоренный переход к мультиоблачной и мультивендорной модели бизнеса, приоритизация услуг, кибербезопасности и цифровой трансформации.

**Сергей Черноволенко, глобальный генеральный директор Noventiq:**

«Я хотел бы поблагодарить почти 4 000 специалистов Noventiq за их профессионализм и неизменную клиентоориентированность. Я горжусь тем, что мы выполнили обязательства, которые взяли на себя 90 дней назад. Мы добились огромного роста оборота во 2 квартале, на 48% в постоянной валюте, что значительно превысило наши бизнес-прогнозы. Я особенно доволен широким охватом бизнеса: во всех четырех регионах наблюдается впечатляющий двузначный рост оборота. Другой невероятно важный результат — это рост валовой прибыли на 77%. Он значительно опередил рост выручки и превзошел наши прогнозы. В то же время мы инвестировали в развитие и трансформацию нашего бизнеса с беспрецедентной скоростью и размахом. Мы полностью сфокусированы на наших ключевых стратегических приоритетах, и мы создали лучшие, чем когда-либо прежде, условия для продолжения реализации нашей стратегии долгосрочного прибыльного роста».

**Жак Герс (Jacques Guers), председатель совета директоров Noventiq, отметил:**

«На протяжении этого года мы очень успешно справлялись со значительными изменениями в бизнесе в контексте сложной динамики рынка. В октябре мы успешно завершили продажу российского бизнеса и вступили в новую эру под брендом Noventiq. Этот бренд отражает изменения в технологиях за последние 20 лет. Компаниям и организациям по всему миру требуются интеллектуальные инновационные решения, нацеленные на улучшение результатов их бизнеса. Noventiq — это сильная независимая компания, которая опирается на более чем 25-летний богатый опыт на технологическом рынке. Ее преимущества — прочная финансовая основа, отличная репутация и очень опытная управленческая команда. Компания быстро растет и расширяет свой охват — в настоящее время она работает в более чем 60 странах. Мы нашли правильную формулу роста: мы продолжаем использовать наши глобальные связи для достижения локальных результатов для наших клиентов по всему миру».

**Ключевые показатели**

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  |  | **1П 2022\*** | **1П 2021** | **%** | **2К 2022** |  **2К 2021** | **%**  |
| **Оборот (тыс. долл.)** | 691 089 | 522 542 | 32% | 320 361 | 237 940 | 35% |
| **Доля рекуррентного бизнеса** | 73% | 60% |  | 66% | 61% |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |
| **Оборот по сегментам (тыс. долл.)** |  |  |  |  |  |
| Программное обеспечение и облака | 596 418 | 478 549 | 25% | 264 646 | 214 959 | 23% |
| ИТ-сервисы | 61 344 | 30 465 | 101% | 31 315 | 15 281 | 105% |
| Аппаратное обеспечение | 33 327 | 13 528 | 146% | 24 400 | 7 701 | 217% |

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  |  | **1П 2022\*** | **1П 2021** | **%** | **2К 2022** |  **2К 2021** | **%**  |
| **Валовая прибыль (тыс. долл.)** | 95 801 | 60 760 | 58% | 49 978 | 30 113 | 66% |
|  |  |  |  |  |  |  |  |
| **Валовая прибыль по направлениям деятельности (тыс. долл.)** |  |  |  |  |  |
| Программное обеспечение и облака | 36 074 | 34 759 | 4% | 17 815 | 13 820 | 29% |
| ИТ-сервисы | 51 718 | 24 034 | 115% | 26 141 | 15 246 | 71% |
| Аппаратное обеспечение | 8 009 | 1 967 | 307% | 6 022 | 1 046 | 475% |

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **1П 2022\*** | **1П 2021** | **%** | **2К 2022** |  **2К 2021** |  | **%**  |
| **Оборот по регионам (тыс. долл.)\*\*** |  |  |  |  |  |
| APAC | 379 095 | 285 722 | 33% | 169 155 | 123 375 | 37% |  |
| EMEA | 102 324 | 74 875 | 37% | 43 197 | 40 304 | 7% |  |
| RoE | 84 419 | 62 434 | 35% | 51 924 | 35 359 | 47% |  |
| LATAM | 125 251 | 99 511 | 26% | 56 085 | 38 902 | 44% |  |

Рост

\* За 6-месячный период, закончившийся 30 сентября 2022 года

\*\* Региональные показатели включают внутрикорпоративные продажи

**Обзор бизнеса**

**Услуги –** Услуги остаются сегментом с самыми высокими темпами роста. Оборот за 2К 2022 вырос на 105% до 31,3 млн долл. Услуги по-прежнему остаются самым прибыльным сегментом: маржа по валовой прибыли составляет 83%. На долю услуг приходится 10% от оборота Группы и 52% от общей валовой прибыли. Большой вклад в рост услуг внесли новоприобретенные компании, а также сильный органический рост.

**Программное обеспечение и облака** – Оборот от этого сегмента увеличилась на 23% в 2К 2022.

**Аппаратное обеспечение —** В 2К 2022 оборот аппаратного обеспечения взлетел на 217%. Рост наблюдается во всех регионах и сочетает как органический, так и неорганический рост.

**Региональный рост –** сильный двузначный рост во всех регионах, как органический, так и обусловленный недавними приобретениями.

**Рентабельность**

Валовая прибыль в 2К 2022 составила 49,9 млн долл., увеличившись на 66% год к году. Рост был особенно сильным в сегменте аппаратного обеспечения (+475% год к году) и услуг (+71% год к году). В 2К 2022 маржа по валовой прибыли по выручке составила 15,6%. В 2К прошлого года этот показатель был равен 12,7%, что связано с повышением доли услуг.

За 2К 2022 скорректированная EBITDA составила 4,4 млн долл. Скорректированная рентабельность по EBITDA, основанная на валовой прибыли, составила 8,7%. Значение скорректированной EBITDA обусловлено значительными инвестициями для будущего роста. Мы инвестируем в людей, мотивацию и удержание, дальнейшую диверсификацию компании в сфере услуг, корпоративное управление, внедрение таких систем, как CRM, ERP и цифровые платформы.

**Другие значимые финансовые события**

После объявления 7 октября 2022 года о продаже своего российского бизнеса ([продажа российской части бизнеса EGM](https://www.londonstockexchange.com/news-article/SFTL/notice-of-shareholder-circular-and-general-meeting/15663913)), компания завершила эту сделку 20 октября: [подтверждение продажи](https://www.londonstockexchange.com/news-article/SFTL/softline-completes-sale-of-its-russian-business/15680538).

На общем собрании акционеров, состоявшемся 25 октября 2022 года, акционеры одобрили связанный со сделкой выпуск бонусных акций: [результаты общего собрания](https://www.londonstockexchange.com/news-article/SFTL/result-of-general-meeting/15687479).

**Баланс и ликвидность**

На отчетную дату чистый долг был отрицательным (денежные средства превышают долг).

Денежный средства на 30 сентября 2022 года составляли 221,6 млн долл.

Чистый оборотный капитал на 30.09.22 составил 55,8 млн долл. Это связано с сезонностью бизнеса.

**M&A (слияния и поглощения)**

Стратегия слияний и поглощений Noventiq лежит в основе трехмерной стратегии роста. В течение последних нескольких лет компания уделяла особое внимание ключевым стратегическим целям. В этом году Noventiq объявила о двух значимых сделках в первой половине 2022 финансового года. Оба приобретения помогут компании укрепить позиции в ближневосточном регионе и за его пределами:

* **Seven Seas Technology (июнь 2022):** Компания Noventiq значительно расширила свое присутствие на Ближнем Востоке благодаря приобретению компании Seven Seas Technology, которая является ведущим системным интегратором и поставщиком решений в области информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) в ОАЭ. Компания сотрудничает с такими технологическими гигантами, как Microsoft, HPE и Cisco, компания предоставляет средним и крупным предприятиям решения в области совместной работы в облачных средах. SST обладает 15 компетенциями уровня Gold от компании Microsoft, а также несколькими расширенными статусами: Platinum Cloud Solutions Provider от HPE, Cisco Gold Integrator и других. Такая комбинация партнерской экспертизы вместе с широким портфелем услуг выделяет SST на региональном рынке. Более 300 специалистов компании SST, прошедших обучение и сертификацию в области ИКТ, обслуживают крупные и средние предприятия в различных отраслях, включая гражданскую авиацию, государственное управление, нефтегазовую отрасль, банковский и финансовый сектор, гостиничный бизнес, здравоохранение, образование и розничную торговлю.
* **Makronet (сентябрь 2022):** Приобретение Noventiq ведущего турецкого поставщика решений в сфере ИТ со специализацией на облачных технологиях Microsoft значительно укрепляет бизнес Softline в Турции и регионе MEA. Эта сделка поддерживает два компонента трехмерной стратегии роста Noventiq: географическое расширение и расширение возможностей каналов продаж благодаря уникальной платформе Makronet MyAdmin, удостоенной награды от Microsoft на глобальном уровне. Это решение упрощает и оптимизирует управление активами CSP, дополняя собственную платформу Noventiqs ActivePlatform и способствуя дальнейшей цифровой трансформации экосистем клиентов. Помимо облачных решений Microsoft Makronet также предлагает услуги по управлению программными активами (SAM), а также по обеспечению соответствия требованиям GDPR и аутсорсинговые услуги. Клиентская база Makronet по облачным решениям насчитывает почти 1000 клиентов в Турции.

Во втором полугодии 2022 финансового года компания Noventiq приобрела Saga Group в Сербии, а также подписала соглашение о приобретении Value Point Systems в Индии.

* **Value Point Systems (октябрь 2022 г.):** Value Point Systems (VPS) — индийская компания, предоставляющая решения и услуги в области цифровой инфраструктуры и кибербезопасности. В компании работает более чем 1200 сотрудников, а количество клиентов в Индии превышает 2000. Это приобретение полностью соответствует стратегии и концепции Noventiqs в этом регионе: «Инвестирование в Индию для Индии». Как только сделка будет завершена, Noventiq усилит свой глобальный портфель решений благодаря компетенциям Центра управления безопасностью VPS (SOC), который является одним из ведущих SOC в Индии. Тем самым будут расширены возможности интеграции в области кибербезопасности и компетенции в сфере консалтинга по этому направлению.
* **Saga Group (ноябрь 2022):** Компания Noventiq подписала соглашение о приобретении контрольного пакета акций Saga Group, ведущего сербского разработчика программного обеспечения и цифровых решений. В результате этой сделки команду Noventiq пополнят 400 специалистов. Компания Saga Group, которая осуществляет свою деятельность более чем в 25 странах, внесет свой вклад в рост Noventiq в Центральной и Восточной Европе. Эта сделка также поможет Noventiq усилить свой глобальный портфель решений, поскольку Saga Group является обладателем высоких партнерских статусов Oracle и Cisco, а также Microsoft, DELL, Hewlett Packard Enterprise, Juniper, VMware и других вендоров. Saga Group сформировала впечатляющий портфель цифровых продуктов, в том числе собственную многоканальную платформу для цифрового банкинга Fintense, разработанную дочерней компанией Saga NF Innova. Другие высокотехнологичные решения Saga — это *Weaver*, продвинутый чат-бот с искусственным интеллектом, и *Selecta*, CRM-платформа следующего поколения с поддержкой искусственного интеллекта. Эти две платформы созданы Intellya, еще одной дочерней компанией Saga Group.

Управленческая команда Noventiq довольна успехами в сфере слияний и поглощений, а также прогрессом в заключении новых сделок и их потенциальным эффектом.

**Microsoft**

Noventiq является одним из 10 обладателей статуса Microsoft globally managed partner, и продолжает развивать сотрудничество. Noventiq видит значительный потенциал в партнерстве с Microsoft и выходе на многие другие рынки по всему миру. Noventiq тесно сотрудничает с Microsoft в различных сегментах: от малого и среднего бизнеса до крупных коммерческих и государственных организаций. История сотрудничества Noventiq (а ранее Softline), с Microsoft насчитывает более 25 лет. Компания продолжает расширять портфель собственных услуг с помощью решений Microsoft. В настоящее время Noventiq является партнером по лицензированию и поставке облачных решений в более чем 35 странах. Компания является членом престижной ассоциации Microsoft Intelligent Security Association, поставщиком услуг экспертной поддержки Azure (Microsoft Azure Expert Managed Services Provider), — обладателем 12 расширенных специализаций Microsoft и 5 из 6 квалификаций партнеров по решениям Microsoft. В 2022 году Noventiq получила ряд наград Partner of the Year.

**Корпоративная и социальная ответственность**

Noventiq продолжает придерживаться принципов корпоративной и социальной ответственности (ESG) и внедрять их во все свои процессы как стратегический приоритет Noventiq. Компания ставит своей целью создание среды, в которой люди могут процветать. Внимание Noventiq к своим сотрудникам подтверждается сертификатом *Great Place To Work* (Отличный работодатель) во многих наших регионах. Мы всегда придерживались принципа уважения к основным правам человека и человеческому достоинству на работе и вне её. Он отражен в нашей политике многообразия и инклюзивности, которая невероятно важна для руководства компании.

В рамках стратегии ESG целью Noventiq является обеспечение экологически безопасного и устойчивого развития компании, и мы будем продолжать искать способы уменьшить воздействие нашего бизнеса на климат. Компания Noventiq также разработала и внедрила стандарты деловой этики и обеспечения нормативно-правового соответствия на всех рынках присутствия. Компания продолжит поощрять многообразие в своей разветвленной структуре управления. Структура Совета директоров и корпоративного управления соответствует передовым практикам

Кодекс компании в сфере ESG доступен по следующему адресу: <https://noventiq.com/about/esg>

**НАГРАДЫ**

В 2022 году Gartner Magic Quadrant удостоил Noventiq статуса «визионера» в сфере услуг удаленного управления программными активами (SAM).

Noventiq продолжает развивать и укреплять отношения с вендорами: в этом квартале корпорация Microsoft наградила Noventiq Vietnam и Noventiq Cambodia премией Partner of the Year (Партнер года) за выдающиеся достижения в области внедрения инноваций и решений Microsoft.

Embee, компания, приобретенная Softline в январе 2020 года, также была отмечена премией Microsoft India Area Award 2022 – MWP Partner of the Year (самый ценный партнер 2022 года в Индии). Это звание подчеркивает лидерство Noventiq на рынке, особенно с учетом того, что Softline India была признана Microsoft ведущим поставщиком облачных решений (CSP) в Индии в начале этого года.

**Перспективы бизнеса**

После продажи бизнеса в РФ компания готова озвучить ожидания на 2022 финансовый год целиком.

Noventiq ожидает роста оборота на 28% год к году в валюте отчетности, что добавит около 350 млн долл. к обороту предыдущего года. Компания считает внешнюю ситуацию крайне благоприятной для устойчивого роста, но некоторая неопределённость, вызванная геополитическими факторами продолжает сохраняться. В настоящий момент, компания даже видит некоторую возможность перевыполнить прогноз.

Маржа по валовой прибыли в 2022 году ожидается в рамках 13-14%, но компания склонна видеть ее ближе к верхней границе этого коридора.

Отношение валовой прибыли к EBITDA прогнозируется на 2-х значном уровне. Компания продолжает инвестировать в новые приобретения и делать органические инвестиции, что окажет краткосрочное давление на рентабельность по EBITDA.

Компания сфокусирована на результатах 3-его квартала и видит, что рыночные условия благоприятствуют их достижению.

В 2021 году оборот Noventiq составил 1 155 753 долл США, а валовая прибыль 146 461 долл США.

**Другие важные события**

С 20 октября 2022 года компания работает под брендом Noventiq: [новость о смене бренда Noventiq](https://noventiq.com/news/softline-holding-plc-begins-trading-under-the-brand-name-noventiq).

**Финансовые показатели**

| **тыс. долл.** | **2К’22** | **2К’21** |
| --- | --- | --- |
| **Оборот** |  **320 361**  |  **237 940**  |
|  Выручка |  **305 878**  |  **217 819**  |
|  Себестоимость продаж  |  **(255 900)** |  **(187 707)** |
|  **Валовая прибыль**  |  **49 978**  |  **30 113**  |
|  *% валовой прибыли* | 16% | 13% |
| **Расходы на реализацию и сбыт** |  **(37 486)** |  **(21 881)** |
| ФОТ и налоги на ФОТ |  (35 350) |  (21 480) |
| Реклама и маркетинг |  (330) |  (169) |
| Резерв по невозвратным долгам |  (1 189) |  260  |
| Другие услуги |  (617) |  (491) |
|  **Административно-хозяйственные расходы** |  **(12 015)** |  **(6 538)** |
| Деловые поездки и развлечения |  (739) |  (341) |
| Арендная плата и коммунальные услуги |  (716) |  (1 501) |
| Профессиональные услуги |  (3 763) |  (571) |
| Банковские платежи и комиссии |  (704) |  (677) |
| Износ и амортизация |  (3 049) |  (2 107) |
| Другие административные расходы |  (3 044) |  (1 341) |
| Доля чистой прибыли в дочерних компаниях и совместных предприятиях |  -  |  (0) |
|  Прочие расходы/доходы |  **(91)** |  **(467)** |
| Прочие доходы |  920  |  (34) |
| Результат списания основных средств |  (97) |  0  |
| Прочие расходы |  (914) |  (434) |
|  **Операционная прибыль**  |  **386**  |  **1 226**  |
| Прибыли/убытки от курсовой разницы  |  **(2 294)** |  **(554)** |
| Доходы/расходы от хеджирования |  (9) |  (35) |
| Доходы/расходы от обмена валюты |  (2 366) |  (518) |
| Изменение справедливой стоимости финансовых инструментов, нетто |  -  |  -  |
| Финансовый доход |  2 365  |  327  |
| Финансовые расходы |  **(3 984)** |  **(2 712)** |
| Выплаченные проценты | - 2 226  | - 2 679  |
| Амортизация финансовых инструментов, нетто | - 1 758  | - 33  |
|  **Прибыль до налогообложения**  |  **(3 527)** |  **(1 713)** |
|  Расходы по налогу на прибыль  |  (50) |  (36) |
|  **Чистая прибыль за год**  |  **(3 577)** |  **(1 749)** |
| **Скорректированный показатель EBITDA** | **4 367** | **3 404** |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **тыс. долл.** | **6 мес. 2022** | **6 мес. 2021** |
| **Чистая прибыль/(убыток)** | **-9 919** | **3 743** |
| **Корректировки для приведения чистой прибыли в соответствие чистым денежным потокам:** |  |
| Расходы по налогу на прибыль | 696 | 1 289 |
| Износ и амортизация | 5 554 | 9 778 |
| Финансовые расходы и доходы | 5 017 | 8 508 |
| Убытки/(прибыль) от курсовой разницы | 5 385 | 1 367 |
| Прочее | 1 968 | 402 |
| **Операционная прибыль до изменения оборотного капитала**  | **8 701** | **25 086** |
| Корректировки оборотного капитала: |   |   |
| (Увеличение)/уменьшение запасов  | 5 451 | -11 670 |
| (Увеличение)/уменьшение выданных авансов | -4 744 | -10 450 |
| Увеличение/(уменьшение) полученных авансов | 12 782 | -926 |
| (Увеличение)/Уменьшение торговой и прочей дебиторской задолженности | -26 777 | -51 976 |
| (Увеличение)/уменьшение прочих оборотных активов | -8 933 | 5 567 |
| Увеличение/(уменьшение) торговой и прочей кредиторской задолженности | -50 037 | -15 130 |
| **Денежные средства, полученные от хозяйственной деятельности** | **-63 558** | **-59 498** |
| Уплаченный подоходный налог | -168 | -975 |
| **Чистые денежные средства, полученные от хозяйственной деятельности** | **-63 726** | **-60 473** |
| Денежные потоки от инвестиционной деятельности |   |   |
| Приобретение основных средств  | -590 | -4 429 |
| Создание и приобретение нематериальных активов | -3 591 | -9 179 |
| Инвестиции в дочерние компании и совместные предприятия | -47 429 | -26 125 |
| Ликвидация дочерних компаний | - | -1 411 |
| Продажа акций Crayon | 42 268 | 35 650 |
| Собственные акции на балансе | -4 420 | - |
| Полученные проценты (займы и депозиты) | 1 197 | 695 |
| Полученные кредитные средства | 9 256 | 12 160 |
| Выданные кредитные средства | -9 932 | -17 784 |
| **Чистые денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности** | **-13 241** | **-10 425** |
| **Денежные потоки от финансовой деятельности** |  |  |
| Выплаты по займам | -54 853 | -468 527 |
| Поступления по займам | 70 676 | 517 470 |
| Оборот денежных средств по овердрафтам и возобновляемым кредитным линиям | 5 145 | 8 150 |
| Платежи по финансовому лизингу | -1 212 | -5 037 |
| Выплаченные проценты (займы и финансовый лизинг для внутреннего использования) | -1 155 | -7 821 |
| Выкуп акций | 0 | -2 476 |
| Выплаченные дивиденды | -619 | 0 |
| **Чистые денежные средства, использованные в финансовой деятельности** | **17 982** | **41 760** |
| Курсовая разница | -4 121 | -2 831 |
| **Чистое увеличение/(уменьшение) денежных средств и их эквивалентов** | **-63 106** | **-31 969** |

| **тыс. долл.** |  | **неаудированные данные** |  | **неаудированные данные** |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  **Балансовый отчет Группы компаний**  |  |  **30 сентября 2022 г.**  |  **30 сентября 2021 г.**  |
|  |  |  |  |  |
| Репутационные активы |  | 122 943  |  | 75 685  |
| Отложенные налоговые активы |  | 7 914  |  | 9 492  |
| Нематериальные активы |  | 47 272  |  | 57 215  |
| Основные средства, нетто | 6 086  |  | 11 714  |
| Права на арендуемые активы |  | 4 450  |  | 12 044  |
| Инвестиции в дочерние и совместные предприятия |  805  |  |  96  |
| Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи |  -  |  | 94 402  |
| Долгосрочные депозиты |  |  471  |  |  63  |
| Выданные долгосрочные кредиты |  | 7 183  |  | 3 039  |
| Прочие внеоборотные активы  |  | 16 120  |  | 3 385  |
| **Внеоборотные активы** |  | **213 245**  |  | **267 134**  |
|  |  |  3 875  |  |  -  |
| Выданные авансы |  | 5 082  |  | 18 497  |
| Прочие оборотные активы |  | 16 200  |  | 9 252  |
| Дебиторская задолженность по подоходному налогу |  | 5 356  |  | 7 210  |
| Запасы, нетто |  | 13 696  |  | 37 016  |
| Прочая дебиторская задолженность |  | 41 187  |  | 44 173  |
| Торговая дебиторская задолженность, нетто |  | 209 122  |  | 248 104  |
| Выданные кредитные средства |  | 1 154  |  | 5 920  |
| Денежные средства и их эквиваленты | 221 625  |  | 57 646  |
| Активы, предназначенные для продажи |  | 462 550  |  |  |
| **Текущие активы** |  | **975 971**  |  | **427 818**  |
| . |  | - 3 875  |  |  -  |
| **ИТОГО, АКТИВЫ** |  | **1 189 216**  |  | **694 952**  |
|  |  |  |  |  |
| **Собственный капитал** |  |  |  |  |
| Акционерный капитал |  |  44  |  | 30  |
| Нераспределенная прибыль |  | 65 474  |  | 14 678  |
| Вклад владельца |  | 14 259  |  | 14 260  |
| Другие компоненты собственного капитала | 383 948  |  | На 50%  |
| Собственные акции на балансе |  | - 7 198  |  | -  |
| Прочий совокупный доход |  - 98 702  |  | 37 296  |
| **Собственный капитал и активы, приходящиеся на владельцев** | **357 826**  |  | **65 396**  |
| Доля неконтролирующих акционеров |  | - 6 939  |  | - 6 342  |
| **Итого, собственный капитал** |  |  **350 886**  |  |  **59 054**  |
| *.* |  |  -  |  |  -  |
| Отложенные налоговые обязательства |  | 3 795  |  | 3 637  |
| Долгосрочные условные обязательства | 25 938  |  | 6 767  |
| Долгосрочные отсроченные платежи за сделки по поглощению | 9 285  |  | 9 241  |
| Долгосрочный налог, подлежащий уплате |  |  786  |  |  920  |
| Долгосрочные займы третьим сторонам | 9 554  |  | 88 239  |
| Долгосрочные обязательства по договорам финансового лизинга | 2 724  |  | 9 860  |
| Другие долгосрочные кредитные обязательства |  | 5 814  |  | 801  |
| **Долгосрочные обязательства** |  | **57 895**  |  | **119 465**  |
| ***.*** |  |  0  |  |  |
| Краткосрочные условные обязательства | 20 616  |  | 5 098  |
| Долгосрочные отсроченные платежи за сделки по поглощению | 18 525  |  | 15 736  |
| Авансы от клиентов |  | 17 837  |  | 43 518  |
| Подлежащий уплате подоходный налог |  | 2 509  |  | 3 494  |
| Прочая кредиторская задолженность |  | 56 358  |  | 49 529  |
| Торговая кредиторская задолженность, включая |  | 167 643  |  | 225 996  |
| Краткосрочные обязательства по договорам финансового лизинга  | 2 925  |  | 4 923  |
| Краткосрочные займы третьим сторонам | 47 414  |  | 168 139  |
| Обязательства, непосредственно связанные с активами, предназначенными для продажи | 446 607  |  |  |
| **Текущие обязательства** |  | **780 435**  |  | **516 433**  |
| . |  |  -  |  |  |
| **ИТОГО, КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА** | **1 189 216**  |  | **694 952**  |

**Дополнительная информация**

Дополнительную информацию о Noventiq можно найти в разделе по связям с инвесторами (Investor Relations) на сайте Noventiq.com.

**Веб-конференция по финансовым результатам**

Веб-конференция для инвесторов, аналитиков и СМИ состоится 29 ноября 2022 года в 8:00 утра по британскому времени. Noventiq объявит основные показатели операционной деятельности за 2 квартал и 1 полугодие финансового года, заканчивающегося 31 марта 2023 года.

Прямая веб-трансляция конференции для инвесторов будет доступна по следующему адресу:

[Торговый отчет за H1 FY2022](https://www.lsegissuerservices.com/spark/SOFTLINEHOLDING/events/73190a44-b36b-46de-af54-cf644c2a8450)

**О компании Noventiq**

Noventiq — это новый бренд компании, ранее именуемой Softline Holding PLC, одного из самых быстрорастущих игроков в своей отрасли. Компания, штаб-квартира которой находится в Лондоне, является ведущим мировым поставщиком решений и услуг в области цифровой трансформации и кибербезопасности. Под этим брендом компания обеспечивает, облегчает и ускоряет цифровую трансформацию бизнеса своих клиентов. Она помогает более чем 75 000 организаций из всех отраслей получить лучшие в своем классе решения от сотен поставщиков ИТ-продуктов и предоставляет свои собственные услуги и решения.

В 2021 финансовом году оборот компании составил около 1,1 млрд долл. США. Акции компании торгуются на Лондонской фондовой бирже после успешного IPO в октябре 2021 года.

Около 3900 сотрудников компании работают почти в 60 странах Азии, Латинской Америки, Восточной Европы, Ближнего Востока и Африки — рынках со значительным потенциалом роста.

Дополнительную информацию о компании можно найти на сайте: <https://noventiq.com/investor-relations>

**Контактные лица:**

Стивен Солтер (Steven Salter)

Вице-президент по глобальным связям с инвесторами

IR@noventiq.com

Росио Эрраис (Rocio Herraiz)

Руководитель глобальной службы коммуникаций

pr@noventiq.com

**Примечания**

*Финансовые результаты, представлены в настоящем пресс-релизе, получены из управленческой отчетности Группы за 2 квартал и 1 полугодие 2022 финансового года, 2 квартал и 1 полугодие 2021 финансового года. Они не были аудированы. Показатель «в постоянной валюте» исключает влияние колебаний обменного курса иностранной валюты путем перевода выручки текущего периода в доллары США по средневзвешенным обменным курсам за предыдущий период сравнения.*

*Этот документ может содержать или включать в себя заявления прогнозного характера. Заявления прогнозного характера — это заявления, которые не описывают свершившиеся факты и могут быть идентифицированы такими словами, как «планы», «цели», «намерения», «полагает», «ожидает», «предвидит», «стремится», «оценивает», «будет», «может», «продолжает», «должна», а также другими подобными выражениями. На момент их составления эти заявления прогнозного характера отражают убеждения, намерения и текущие цели Компании, касающиеся, помимо прочего, результатов деятельности Компании или Группы, финансового положения, ликвидности, перспектив, роста и стратегий. Заявления прогнозного характера включают заявления, касающиеся: целей, задач, стратегий, перспектив и роста; будущих планов, событий или результатов деятельности и потенциала для будущего роста; ликвидности, капитальных активов и капитальных затрат; экономических перспектив и отраслевых тенденций; развития рынков, на которых работает Компания или Группа; влияния инициатив регуляторов; успешности конкурентов Компании или любого другого члена Группы. Заявления прогнозного характера сопряжены с рисками и неопределенностями, поскольку они связаны с событиями и зависят от обстоятельств, которые могут произойти, а могут и не произойти в будущем. Заявления прогнозного характера, содержащиеся в этом документе, основаны на различных допущениях, многие из которых, в свою очередь, основаны на других допущениях, включая, помимо прочего, результаты анализа руководством бизнес-тенденций за прошлые периоды, данных, содержащихся в отчетах Компании (и других членов Группы), а также других доступных данных от третьих сторон. Хотя Компания считает, что эти допущения были обоснованными на момент их формулирования, эти допущения по сути своей подвержены значительным известным и неизвестным рискам, влиянию неопределенности, непредвиденных обстоятельств и других важных факторов, которые трудно или невозможно предсказать и которые находятся вне контроля Компании. Заявления прогнозного характера не являются гарантией будущих результатов, и такие риски, неопределенности, непредвиденные обстоятельства и другие важные факторы могут привести к тому, что фактические результаты деятельности, финансовое состояние и ликвидность Компании и других членов Группы или отрасли будут существенно отличаться от результатов, описанных или подразумеваемых в этом документе такими заявлениями прогнозного характера. Настоящий документ не предусматривает никаких заявлений о том или гарантий того, что любое из этих заявлений прогнозного характера или прогнозов сбудется, или что какой-либо прогнозируемый результат будет достигнут. Не следует придавать чрезмерной значимости каким-либо заявлениям прогнозного характера и не следует полагаться на них. Никакое заявление в настоящем документе не должно рассматриваться и не может быть истолковано как прогноз прибыли.*