

Noventiq announces strong results for Q3 FY2022, including 45% turnover growth and 75% gross profit growth

28 February 2023, London, UK - Noventiq (LSE:SFTL), the global digital transformation and cybersecurity solutions and services provider, announces unaudited key operating highlights for the third quarter of FY2022.

Q3 FY2022 BUSINESS HIGHLIGHTS

- Q3 2022 turnover was \$398.8M, an increase of 45% in USD, and 57% in constant currency. For the 9 months to 31 December 2022 turnover was \$1,089.9M, an increase of 37% in USD, and 49% in constant currency. Q3 YTD FY2022 turnover was close to the level of turnover delivered for the whole of the prior year FY2021
- Q3 2022 gross profit was \$71.4M, an increase of 75% in USD, and 82% in constant currency. For the 9 months to 31 December 2022 gross profit was \$167.2M, an increase of 65% in USD, and 73% in constant currency.
- Broad based geographic growth, with double-digit growth in all 4 regions, including strength in India.

Noventiq объявляет о сильных результатах за 3 квартал 2022 финансового года, включая рост оборота на 45% и рост валовой прибыли на 75%

28 февраля 2023 года, Лондон, Великобритания - Noventiq (LSE:SFTL), глобальный поставщик решений и услуг в области цифровой трансформации и кибербезопасности, объявляет о неаудированных ключевых операционных показателях на третий квартал 2022 финансового года.

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗА 3 КВАРТАЛ 2022 ФИНАНСОВОГО ГОДА

- Оборот за 3 квартал 2022 года составил 398.8 млн долларов США, увеличившись на 45% в долларах США и на 57% в постоянной валюте. За 9 месяцев до 31 декабря 2022 года оборот составил \$1 089,9 млн долларов США, увеличившись на 37% в долларах США и на 49% в постоянной валюте. Оборот за 3 квартала 2022 финансового года был близок к уровню оборота, достигнутому за весь предыдущий год 2021 финансовый год.
- Валовая прибыль за 3 квартал 2022 года составила 71,4 млн долларов США, увеличившись на 75% в долларах США и на 82% в постоянной валюте. За 9 месяцев до 31 декабря 2022 года валовая прибыль составила 167,2 млн долларов США, увеличившись на 65% в долларах США и на 73% в постоянной валюте.
- Широкий географический рост, с двузначным темпом роста во всех 4 регионах, включая сильные позиции в Индии.

- Services turnover growth in USD of 197% in Q3, driving 54% share of gross profit Q3 YTD.
- Hardware turnover in Q3 grew 376% year-over-year.
- Recurring turnover was 69% Q3 YTD, up from 57% Q3 YTD last year.
- Destination for talent, with nearly 5,900 people, up 127% year-over-year overall, and up 177% in Services. In line with the company's equality and diversity commitment, with Noventiq organic operations in emerging markets showing 144% growth in women hiring compared to FY2021.
- Enhancing Microsoft capabilities and expanding in existing and new geographies.
- Investment in growth based on capabilities related to key vendors including AWS, Apple, Google.
- Continued investment and execution of M&A strategy with 3 transactions announced in Q3, and 7 transactions signed in FY2022 enhancing skills, capabilities and geographic presence
- Expanded geographic footprint, establishing presence in 8 new countries YTD
- Рост оборота услуг в долларах США на 197% в 3 квартале, что привело к 54%-ной доле услуг в валовой прибыли с начала года.
- Оборот от продаж оборудования в 3-м квартале вырос на 376% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.
- Повторяющийся оборот (recurring turnover) составил 69% за три квартала с начала финансового года, по сравнению с 57% за три квартала прошлого финансового года.
- Компания, привлекательная для талантливых специалистов, с почти 5 900 сотрудниками, что на 127% больше, чем в прошлом году, включая рост в 177% числа технических специалистов, оказывающих услуги. В соответствии с приверженностью компании к обеспечению равенства и разнообразия, исходная группа Noventiq на развивающихся рынках демонстрирует 144-процентный рост найма женщин по сравнению с 2021 финансовым годом.
- Развитие возможностей по работе с технологиями Microsoft и расширение существующих и новых географических регионов присутствия.
- Инвестиции для роста, опираясь на возможности работы с ключевыми поставщиками, включая AWS, Apple, Google.
- Продолжение инвестиций и реализация стратегии слияний и поглощений с 3 сделками, объявленными в 3 квартале и всего 7 подписанными за прошедшую часть 2022 финансовом года, повышающими навыки, возможности и географическое присутствие.
- Расширение географии присутствия, установление присутствия в 8 новых странах с начала финансового года.

Sergey Chernovolenko, Global CEO at Noventiq, said:

"I would like to thank our 5,900 talented professionals at Noventiq for their continued dedication and focus on delivering for our customers. I am very pleased with the strong business results again this quarter, and the fact that we are increasing all elements of our business outlook for FY2022. I feel good about how we are positioned and how we have delivered on our strategy, while also continuing to invest and transform our business for long term profitable growth. I am proud to have overseen the important corporate actions we have taken since the completion of our strategic review last July. We successfully navigated a complicated process of demerger, safeguarding and strengthening the Noventiq business. I now look forward to supporting Herve in his new role, as I focus on the continuation of our business growth trajectory as President and COO of Noventiq."

Jacques Guers, Chairman of the Board of Directors at Noventiq, noted:

"We have been engaged in a process of evaluating long-term options with the aim to ensure greater value, certainty, and liquidity to shareholders. Over the past few weeks, we have made a number of important announcements, representing significant developments for our company, and being substantial steps towards our objective to realise the true fundamental value of Noventiq for all of our

Сергей Черноволенко, генеральный директор Noventiq, сказал:

«Я хотел бы поблагодарить наших 5 900 талантливых профессионалов в Noventiq за их постоянную преданность делу и сосредоточенность на работе для наших клиентов. Я очень доволен сильными бизнес-результатами в этом квартале и тем фактом, что мы увеличиваем прогноз всех основных показателей на полный 2022 финансовый год. Я доволен и тем, как мы позиционированы на рынке, как мы реализуем нашу стратегию, продолжая инвестировать и трансформируя наш бизнес для поддержания долговременного прибыльного роста. особенно доволен широким характером роста. Я горд тем, что мне выпало, руководить важными корпоративными действиями, которые мы предприняли после завершения нашего рассмотрения возможных стратегий развития в июле прошлого года. Мы успешно справились со сложным процессом разделения, защиты и укрепления бизнеса Noventiq. Теперь я с нетерпением жду возможности поддержать Эрве в его новой роли, поскольку я сосредоточен на продолжении траектории роста нашего бизнеса в качестве Президента и Главного операционного директора Noventiq».

Жак Герс, председатель совета директоров Noventiq, отметил:

«Мы провели рассмотрение различных вариантов долговременного развития с целью обеспечения большей ценности, определённости и ликвидности для акционеров. За последние несколько недель мы сделали ряд важных объявлений, представляющих значительные события для нашей компании и являющихся существенными шагами к нашей цели по

stakeholders. The leadership changes we have announced today will also reflect a seamless transition towards this objective. I want to thank Sergey for his incredible leadership during a pivotal moment of our history, and I am thrilled that we will continue to benefit from his deep experience as we move forward. Hervé brings decades of international experience in U.S. publicly traded corporations, and with his deep expertise, energy and ambition, I am very pleased to see him lead this next stage of our transformation."

Hervé Tessler, President & COO at Noventiq, noted:

"I am honoured to have been selected to lead the company at such a crucial time. We have a strong foundation for growth, and the right recipe for success. I have worked closely with Sergey and the team since I joined the company nearly a year ago, to accelerate our growth trajectory, and to ensure we are well placed to capitalise on the vast opportunities ahead of us. I am very much looking forward to working with our talented leadership team to deliver on the next phase of our incredible growth story."

достижению истинной фундаментальной ценности Noventiq для всех наших заинтересованных сторон. Изменения в руководстве, о которых мы объявили сегодня, также направлены на плавный переход к этой цели. Я хочу поблагодарить Сергея за его невероятное лидерство в поворотный момент нашей истории, и я очень рад, что мы будем продолжать извлекать пользу из его глубокого опыта и далее. Эрве обладает многолетним международным опытом работы в публичных корпорациях США, и с его глубокими знаниями, энергией и амбициями я очень рад видеть, что он возглавляет этот следующий этап нашей трансформации."

Эрве Тесслер, Президент и Главный операционный директор Noventiq, отметил:

«Для меня большая честь быть выбранным для руководства компанией в такой важный момент. У нас есть прочная основа для роста и правильный рецепт успеха. Я тесно сотрудничал с Сергеем и командой с тех пор, как присоединился к компании почти год назад, чтобы ускорить нашу траекторию роста и обеспечить, чтобы мы могли извлечь выгоду из огромных возможностей, которые нам доступны. Я с нетерпением жду возможности поработать с нашей талантливой командой руководителей, чтобы перейти к следующему этапу нашей невероятной истории роста».

Ключевые финансовые показатели

	9 мес. 2022 ф.г.*	9 мес. 2021 ф.г.*	%	3 кв. 2022 ф.г.	3 кв. 2021 ф.г.	%
Оборот (тыс. долларов США)	1 089 875	796 964	37%	398 786	274 423	45%

Повторяющийся оборот %	69%	57%		62%	50%	
-------------------------------	-----	-----	--	-----	-----	--

Оборот по подразделению (тыс. долларов США)

	9 мес. 2022 ф.г.*	9 мес. 2021 ф.г.*	%	3 кв. 2022 ф.г.	3 кв. 2021 ф.г.	%
ПО и «Облако»	900 595	725 888	24%	304 177	247 339	23%
ИТ услуги	118 345	49 651	138%	57 001	19 186	197%
Оборудование	70 936	21 425	231%	37 608	7 898	376%

	9 мес. 2022 ф.г.*	9 мес. 2021 ф.г.*	%	3 кв. 2022 ф.г.	3 кв. 2021 ф.г.	%
Валовая прибыль (тыс. долларов США)	167 218	101 573	65%	71 417	40 813	75%

Валовая прибыль по подразделению (тыс. долларов США)

	9 мес. 2022 ф.г.*	9 мес. 2021 ф.г.*	%	3 кв. 2022 ф.г.	3 кв. 2021 ф.г.	%
ПО и «Облако»	63 635	57 229	11%	27 561	22 470	23%
ИТ услуги	91 056	40 942	122%	39 339	16 908	133%
Оборудование	12 527	3 402	268%	4 518	1 435	215%

Оборот по регионам (тыс. долларов США)

	9 мес. 2022 ф.г.*	9 мес. 2021 ф.г.*	%	3 кв. 2022 ф.г.	3 кв. 2021 ф.г.	%
APAC	537 254	395 596	36%	158 159	109 874	44%
EMEA	253 196	138 511	83%	128 038	63 636	101%
RoE**	121 003	115 310	5%	59 418	52 877	12%
LATAM	178 423	147 547	21%	53 172	48 036	11%

Отчётный рост

*9 месяцев, окончившихся 31 декабря 2022

**Rest of Eurasia – Страны Евразии

BUSINESS REVIEW

Services – Services remains a segment with a very strong rate of growth. Q3'22 turnover grew 197% year over year to \$57m. Services now represents 11% of Group turnover and contributes 54% of total Gross Profit. Services growth reflects the impact of acquisitions, as well as strong organic growth.

Software & Cloud – Turnover from Software & Cloud increased by 23% in Q3'22.

Hardware - Hardware grew 376% year-over-year in Q3'22 including a mix of organic and inorganic growth.

Geographic Turnover – Double-digit growth in all regions, both organically and due to recent acquisitions.

Profitability

Gross Profit in Q3 FY2022 was \$71.4M, up 75% year over year. Gross Profit margin, turnover based, was 17.9% compared to 14.9% for Q3 last year, partly driven by the contribution of the Services business.

For Q3 2022, adjusted EBITDA was \$12.8M. Adjusted EBITDA margin, Gross Profit based, was 17.9%. Adj. EBITDA reflects the significant investments the company is making for future growth. These investments include people, motivation and retention, continued company

БИЗНЕС ОБЗОР

Услуги – Услуги остаются сегментом с очень высокими темпами роста. Оборот 3 кв. вырос на 197% в годовом исчислении до 57 млн долларов США. Услуги в настоящее время составляют 11% от оборота Группы и составляют 54% от общей валовой прибыли. Рост услуг обеспечен влиянием приобретений, а также существенным органическим ростом.

Программное обеспечение и «Облако» - Оборот в подразделении “Программное обеспечение и «Облако»” увеличился на 23% в 3 квартале 2022 ф.г.

Оборудование – Продажи оборудования выросли на 376% в годовом исчислении в 3 кв. 2022 ф.г., благодаря сочетанию органического и неорганического роста.

Оборот по регионам – двузначный рост во всех регионах, как органически, так и благодаря недавним приобретениям.

Рентабельность

Валовая прибыль в 3 квартале 2022 финансового года составила 71,4 млн долларов США, увеличившись на 75% в годовом исчислении. Валовая маржа в пересчёте на оборот, составила 17,9% по сравнению с 14,9% за 3 квартал прошлого года, что частично обусловлено вкладом бизнеса по оказанию ИТ-услуг.

За 3 квартал 2022 года скорректированный показатель EBITDA составил 12,8 млн долларов США. Скорректированная рентабельность по EBITDA в пересчёте на валовую прибыль, составила 17,9%. Значение скорректированной EBITDA отражает значительные инвестиции,

diversification into Services, corporate governance, systems such as CRM, ERP and digital platforms.

Other selected financial events

Further to the announcement on the 7th October 2022 of the sale of its Russian business: [EGM Sale of Russian business](#), the company completed the transaction on the 20th October: [Sale confirmation](#). At the general meeting held on the 25th October 2022, shareholders approved the bonus issuance in relation to the transaction: [GM Result 25 Oct 2022](#). Further to the announcement on 24th January 2023 of its intention to re-domicile the company from Cyprus to the Cayman Islands: [Re-domiciliation](#), shareholders approved all resolutions in relation to the transaction at the general meeting held on the 15th February 2023: [GM Result 15 Feb 2023](#).

On 9th February 2023, Noventiq and Corner Growth Acquisition Corp. signed a Letter of Intent for a Business Combination: [Letter of Intent](#)

Leadership update

Following the completion of its strategic review in July 2022, under Sergey Chernovolenko's leadership as CEO, the company successfully navigated a complicated process of demerger, safeguarding and strengthening the Noventiq business, while achieving strong business results. The company continued to evaluate options designed to ensure that the significant fundamental value of Noventiq is properly reflected by the market. As a result, in February 2023 the company signed a letter of intent

которые компания делает для будущего роста. Эти инвестиции включают в себя персонал, мотивацию и удержание, продолжающуюся диверсификацию компании в сегменте услуг, корпоративное управление, такие системы, как CRM, ERP и цифровые платформы.

Некоторые другие финансовые события

После объявления 7 октября 2022 года о предстоящей продаже своего российского бизнеса: [EGM Sale of Russian Business](#), компания завершила сделку 20 октября: [Подтверждение продажи](#). На общем собрании, состоявшемся 25 октября 2022 года, акционеры одобрили выдачу бонусов рамках сделки: [GM Result 25 Oct 2022](#). После объявления 24 января 2023 года о своём намерении перерегистрировать компанию с Кипра на Каймановы острова: [Редомицилирование](#), акционеры одобрили все решения в отношении сделки на общем собрании, состоявшемся 15 февраля 2023: [GM Result 15 Feb 2023](#).

9 февраля 2023 года Noventiq и Corner Growth Acquisition Corp. подписали «Письмо о намерениях объединить бизнесы»: [письмо о намерениях](#)

Изменения в руководстве

После завершения стратегического рассмотрения в июле 2022 года, под руководством Сергея Черноволенко в качестве генерального директора компания успешно прошла сложный процесс разделения, защитив и укрепив бизнес Noventiq, достигнув при этом высоких бизнес-результатов. Компания продолжила рассматривать варианты, призванные гарантировать, что значительная фундаментальная ценность Noventiq должным

to proceed with a potential business combination with Corner Growth Acquisition Corp. to maximise and leverage significant opportunities within the U.S. investment market.

Hervé Tessler will lead the project to complete the business combination and will become Chief Executive Officer of Noventiq with immediate effect. Hervé will also join the Noventiq board of directors. As a global senior executive with decades of international experience in US publicly traded corporations, Hervé brings a wealth of experience to this role in building diverse, high-performing teams across multiple geographies and functions. Hervé is well-versed in driving results and leading initiatives on a global scale to transform international operations and company-wide functions.

Sergey Chernovolenko, who successfully navigated the company to next level of its development, will step down from the role of CEO and will focus on the continuation of the business growth trajectory and company development as President and COO of the company. Sergey will continue as a member of the board of directors, and will support Hervé in his new role, as the company delivers a seamless transition.

Balance sheet and liquidity

The Cash position as at 31 December 2022 was \$191.2M.

M&A

образом будет оценена рынком. В результате в феврале 2023 года компания подписала письмо о намерении провести потенциальное объединение бизнеса с Corner Growth Acquisition Corp. для максимального использования значительных возможностей, имеющихся на инвестиционном рынке США.

Эрве Тесслер возглавит проект по завершению объединения бизнеса и станет Главным исполнительным директором (CEO) Noventiq немедленно. Эрве также войдёт в совет директоров Noventiq. Как глобальный топ-менеджер с многолетним международным опытом работы в публичных корпорациях США, Эрве привносит богатый опыт в эту роль в части создания разнообразных, высокоэффективных команд в разных географических регионах и корпоративных функциях. Эрве хорошо разбирается в том, как достигнуть самых высоких результатов и в том, как наилучшим образом руководить глобальными инициативами по преобразованию международных операций и функций в масштабах всей компании.

Сергей Черноволенко, успешно выведший компанию на новый уровень её развития, уйдёт с поста генерального директора и сосредоточится на продолжении траектории роста бизнеса и развитии компании в качестве Президента и Главного операционного директора. Сергей продолжит работу в качестве члена совета директоров и будет поддерживать Эрве в его новой роли, для плавного перехода.

Баланс и ликвидность

Денежная позиция по состоянию на 31 декабря 2022 года составляла 191,2 млн долларов США

Слияния и поглощения

Noventiq's M&A strategy augments the 3-dimensional growth strategy, and the company has been active over the past few years with a specific focus on key strategic objectives.

In the third quarter of 2022, Noventiq announced three acquisitions. All of them will strengthen Noventiq's positioning as a leader in digital transformation and cybersecurity, and will also help the company to grow in different capabilities and expand to new territories in India, the Eastern European regions, and beyond:

- **Value Point Systems (October 2022):** Value Point Systems (VPS) is an Indian digital infrastructure and cybersecurity solutions & services with more than 1,200 employees, and over 2,000 local customers. This acquisition accurately represents Noventiq's strategy and vision for this market: "Investing in India, for India". Noventiq will strengthen its global cybersecurity proposition with the skills of VPS' Security Operation Centre (SOC) – including the cybersecurity integration capabilities and a sophisticated cybersecurity consultancy offering. VPS' SOC is one of the industry's leading SOCs in India.
- **Saga Group (November 2022):** Noventiq signed an agreement to acquire the majority of Serbian software and digital solutions leader Saga Group, bringing 400 people to Noventiq's team. Saga Group, which has operations in more than 25 countries, will contribute to Noventiq's growth in Central and Eastern Europe

Стратегия слияний и поглощений Noventiq дополняет трёхмерную стратегию роста, и компания активно работала в этой части в течение последних нескольких лет, уделяя особое внимание ключевым стратегическим целям.

В третьем квартале 2022 года Noventiq объявила о трех приобретениях. Все они укрепят позиционирование Noventiq как лидера в области цифровой трансформации и кибербезопасности, а также помогут компании укрепить существующие возможности и расширяться на новые территории в Индии, регионе Восточной Европы и далее:

- **Value Point Systems (октябрь 2022 года):** Value Point Systems (VPS) - это индийский игрок в сегментах цифровой инфраструктуры и решений и услуг в области кибербезопасности с более чем 1200 сотрудников, и более 2000 местных клиентов. Это приобретение точно отражает стратегию и видение Noventiq для этого рынка: «Инвестиции в Индию для Индии». Noventiq усилит своё глобальное предложение по кибербезопасности с помощью навыков Центра управления безопасностью VPS (SOC), а также возможностями по созданию интегрированных решений и продвинутыми предложениям по консультированию в области кибербезопасности. SOC компании VPS является одним из ведущих в отрасли в Индии.
- **Saga Group (ноябрь 2022 года):** Noventiq подписала соглашение о приобретении мажоритарного пакета сербского производителя программных и цифровых решений Saga Group, в результате чего в команду Noventiq вошли 400 человек. Saga Group, которая работает в более чем 25

strengthening Noventiq's position in markets such as Serbia, Montenegro, Bosnia and Herzegovina, and North Macedonia. This transaction also helps Noventiq to reinforce its global portfolio as Saga Group is an advanced partner of Oracle and Cisco, as well as Microsoft, DELL, Hewlett Packard Enterprise, Juniper, VMWare, and others. Saga Group has built an impressive portfolio of proprietary digital products, including its own IP for digital banking, *Fintense* – created by Saga's subsidiary NF Innova –, which is an omnichannel digital banking platform. Saga's other own solutions are, *Weaver*, a sophisticated AI smart assistant; and *Selecta*, a next generation AI-powered CRM platform – these two platforms are created and owned by Intellya, another of Saga Group's subsidiaries. The deal to close the acquisition of Saga Group and its subsidiaries was announced on February 2023.

странах, будет способствовать росту Noventiq в Центральной и Восточной Европе, укрепляя позиции Noventiq на таких рынках, как Сербия, Черногория, Босния и Герцеговина и Северная Македония. Эта сделка также помогает Noventiq укрепить свой глобальный портфель, поскольку Saga Group является продвинутым партнером Oracle и Cisco, а также Microsoft, DELL, Hewlett Packard Enterprise, Juniper, VMWare и других. Saga Group создала впечатляющий портфель собственных цифровых продуктов, включая омни-канальную платформу для цифрового банкинга *Fintense*, созданную дочерней компанией Saga NF Innova. В число других собственных продвинутых решений компании Saga входит самый современный цифровой помощник *Weaver*, основанный на технологиях искусственного интеллекта следующего поколения; и *Selecta*, платформа CRM следующего поколения также на основе ИИ - эти два решения созданы и принадлежат Intellya, еще одной из дочерних компаний Saga Group. О закрытии сделки по приобретению Saga Group и её дочерних компаний было объявлено в феврале 2023 года.

- **G7 CR Technologies (December 2022):** Headquartered in Bengaluru, G7 CR Technologies is considered India's leading Managed Services Provider for Azure-based cloud solutions offering services from advisory to migration, implementation, security and optimization, among others. G7 CR is also a significant player in the market for Microsoft products. This means that Noventiq will strengthen its capability for delivering services for Microsoft Azure migrations and support. through the acquisition of G7 CR Technologies.
- **G7 CR Technologies (декабрь 2022 г.):** G7 CR Technologies со штаб-квартирой в Бангалоре считается ведущим поставщиком управляемых услуг в Индии для облачных решений на основе Azure, предлагающим, среди прочих, услуги от консультирования до миграции, внедрения, обеспечения безопасности и оптимизации. G7 CR также является значительным игроком на рынке продаж решений Microsoft. Это означает, что путём приобретения G7 CR Technologies Noventiq укрепит свои возможности по

Microsoft's Azure business is historically growing globally at 40-60% every year. This transaction represents the fourth acquisition of Noventiq in India, and the second acquisition in this market in the third quarter of 2022, which once again highlights the company's goal on continuing to invest in India, for India.

During the current fourth quarter (Q4) of FY2022, the company has closed the acquisition deals with DigiTech, Seven Seas Technology, and Saga Group.

Microsoft

Noventiq is a globally managed Microsoft's partner and has been further progressing this cooperation. Noventiq sees very significant potential to partner with Microsoft and scale in many more markets around the world. Noventiq works closely with Microsoft across multiple customer segments ranging from SMBs to large organizations across private and public sectors. Noventiq, and formerly Softline, has collaborated with Microsoft for more than 25 years and is continuing to expand its services footprint with Microsoft solutions. Noventiq is now a Licensing Solutions Provider and Cloud Solutions Provider in more than 35 countries. The company is a member of the prestigious Microsoft Intelligent Security Association, a Microsoft Azure Expert Managed Services Provider, with twelve Advanced Specializations by Microsoft, and maintains 5 out of 6 Microsoft solutions partner designations. In 2022, Noventiq has received a number of Partner of the Year awards.

предоставлению услуг для миграции и поддержки Microsoft Azure. Бизнес Microsoft Azure исторически растёт во всем мире на 40-60% каждый год. Эта сделка представляет собой четвертое приобретение Noventiq в Индии и второе приобретение на этом рынке в третьем квартале 2022 года, что ещё раз подчёркивает цель компании по продолжению инвестиций в Индию для Индии.

В течение идущего сейчас четвертого квартала (4 квартал) 2022 финансового года компания закрыла сделки по приобретению DigiTech, Seven Seas Technology и Saga Group.

Сотрудничество с Microsoft

Noventiq глобальным партнёром Microsoft и продолжает развивать это сотрудничество. Noventiq видит очень значительный потенциал в партнёрстве с Microsoft и масштабирования на многих других рынках по всему миру. Noventiq тесно сотрудничает с корпорацией Microsoft в различных сегментах клиентов, начиная от малых и средних предприятий и заканчивая крупными организациями в частном и государственном секторах. Noventiq, ранее как Softline, сотрудничал с Microsoft более 25 лет и продолжает расширять своё присутствие в сфере услуг и использованием решений Microsoft. В настоящее время Noventiq является поставщиком решений для лицензирования и облачных вычислений в более чем 35 странах. Компания является членом престижной Ассоциации интеллектуальной безопасности, организованной Microsoft (Microsoft Intelligent Security Association), поставщиком управляемых услуг со статусом Microsoft Azure Expert MSP, с двенадцатью расширенными специализациями Microsoft и поддерживает 5 из 6 партнёрских

сертификаций по группам решений Microsoft. В 2022 году Noventiq получил ряд наград «Партнер года».

ESG

Noventiq continues to advance and embed ESG principles across its operations, and it continues to be at the forefront of Noventiq's strategy. The company focuses on creating an environment where people can prosper. Noventiq's commitment to its teams has been recognized with the certification of *Great Place To Work* in many of its regions. The company has a longstanding dedication to the preservation of basic rights and human dignity in the workplace and beyond, including diversity and inclusion policies which are incredibly important to the company's leadership team.

As part of its ESG strategy, Noventiq's purpose is to ensure environmentally sound and sustainable development of the company, and will continue to look for ways to reduce the climate impact of its business. Noventiq also has a resilient framework in place for ethics and compliance in all the markets where they operate. The company will continue to promote diversity across its extended governance structure. The company has implemented a Board governance structure in line with best practice

Принципы защиты окружающей среды, социальные вопросы, качество управления (ESG)

Noventiq продолжает следовать передовым принципам защиты окружающей среды, уделять внимание социальным вопросам и качеству собственного корпоративного управления. Все эти аспекты остаются ключевой частью стратегии компании. Компания фокусируется на создании среды, в которой люди могут процветать. Приверженность Noventiq благополучию своих команд была подтверждена сертификацией *Great Place To Work* во многих регионах. Компания имеет давнюю приверженность и сохранению основных прав и человеческого достоинства на рабочем месте и за его пределами, включая политику разнообразия и инклюзивности, которая невероятно важна для руководства команды компании.

В рамках своей стратегии ESG целью Noventiq является обеспечение экологически безопасного и устойчивого развития компании, и она будет продолжать искать пути снижения воздействия своего бизнеса на климат. Noventiq также создал устойчивую структуру управления, позволяющую обеспечить соблюдение этических норм и законодательных и других регулирующих требований на всех рынках, где они работают. Компания будет продолжать продвигать разнообразие во всей своей расширенной структуре управления. Внедрённая система функционирования Совета директоров компании соответствует передовой практике.

The company published its ESG statement that can be read here: <https://noventiq.com/about/esg>

Awards

Noventiq was recognised as a 'Visionary' in the 2022 Gartner Magic Quadrant for SAM Managed Services.

Business outlook

Noventiq is increasing all key metrics of its business outlook.

The company now expects to deliver turnover growth of at least 34% in reported currency in FY2022, or at least 45% in constant currency based on FX rates at the end of Q3. This reflects broad based performance from the regions, and would represent approximately \$400M of new turnover, versus 2021. This outlook reflects the continuation of a solid demand environment; however, the company is also conscious of the broader economic and geopolitical uncertainty.

The company now expects gross profit margin above the range of 13 to 14% for FY2022, up from prior guidance of the upper end of the range.

Noventiq now expects to deliver adjusted EBITDA margin on gross profit of low double digits in FY22. This includes the impact of the very significant investments the company has been making this year.

Noventiq remains focused on delivering a strong Q4 and driving continued profitable growth for the full financial year 2022, and will continue to manage the

Компания опубликовала своё заявление ESG, которое можно прочитать здесь: <https://noventiq.com/about/esg>

Награды

Noventiq был признан «Визионером» в магическом квадранте Gartner 2022 года для управляемых услуг SAM.

Прогноз

Noventiq увеличивает прогноз по всем ключевым показателям, отражающим состояние бизнеса.

В настоящее время компания рассчитывает обеспечить рост оборота не менее чем на 34% в валюте отчётности в 2022 финансовом году или не менее 45% в постоянной валюте на основе валютных курсов на конец 3-го финансового квартала. Это отражает устойчивость развития в регионах и составит около 400 млн долларов США дополнительного оборота по сравнению с 2021 годом. Этот прогноз отражает сохранение устойчивого спроса; тем не менее, компания также осознает имеющую место общую экономическую и геополитическую неопределённость.

Компания теперь ожидает, что по результатам всего 2022 финансового года валовая маржа превысит диапазон от 13 до 14%, что больше верхней части диапазона предыдущего прогноза.

Noventiq теперь рассчитывает обеспечить небольшую двухзначную долю скорректированной EBITDA в валовой прибыли в 2022 финансовом году. Это включает в себя влияние очень значительных инвестиций, которые компания делает в этом году.

Компания Noventiq по-прежнему сосредоточена на достижении хорошего результата в 4-м квартале и на реализации прибыльного роста по результатам всего 2022 финансового года, и

business responsibly while closely monitoring the demand environment.

For the full year FY2021, Noventiq reported turnover of \$1,121,542,000 and gross profit of \$146,461,000.

Additional Information

The Company has been operating under the brand name of Noventiq since October 2022. The change of the company name to "Noventiq Holdings plc" was duly passed at the General Meeting on 15 February 2023.

<https://noventiq.com/news/noventiq-holdings-plc>

Noventiq's related supporting materials can be accessed in the Investor Relations section of Noventiq.com

Results conference call

An investor, analyst and media webcast will be held on 28th February 2023 at 8:00am UK time. Noventiq will announce key operating highlights for Q3 of FY2022 for the twelve months year ending 31 March 2023.

A livestream of the investor call will be available and can be accessed here:

[Noventiq - Q3 FY2022 Trading update](#)

About Noventiq

Noventiq is a leading global solutions and services provider in digital transformation and cybersecurity, headquartered and listed in London. The company enables, facilitates and accelerates digital transformation for its customers' businesses, connecting 75,000+ organisations from all sectors

будет продолжать ответственно управлять деятельностью, внимательно следя за спросом.

За весь 2021 финансовый год Noventiq отчиталась об обороте в размере 1 121 542 000. долларов США и валовой прибыли в размере 146 461 000 долларов США.

Дополнительная информация

Компания работает под маркой Noventiq с октября 2022 года. Изменение названия компании на «Noventiq Holdings plc» было должным образом принято на общем собрании 15 февраля 2023 года.

<https://noventiq.com/news/noventiq-holdings-plc>

Со вспомогательными материалами Noventiq можно ознакомиться в разделе «Investor Relations» на сайте Noventiq.com

Конференц-звонок по результатам

Веб-трансляция для инвесторов, аналитиков и СМИ состоится 28 февраля 2023 года в 8:00 утра по британскому времени. Noventiq объявит ключевые операционные показатели за 3 квартал 2022 финансового года, составляющий, в свою очередь, двенадцать месяцев, заканчивающиеся 31 марта 2023 года.

Прямая трансляция звонка инвестора будет доступна здесь:

[Noventiq - Q3 FY2022 Trading update](#)

О компании Noventiq

Noventiq является ведущим мировым поставщиком решений и услуг в области цифровой трансформации и кибербезопасности со штаб-квартирой и листингом в Лондоне. Компания обеспечивает, облегчает и ускоряет цифровую трансформацию для бизнеса своих клиентов, соединяя более 75 000 организаций из

with hundreds of best-in-class IT vendors, alongside its own services and solutions.

Noventiq – led by a highly qualified board of directors including Jacques Guers, Roy Harding, Igor Borovikov, Karl Robb, Marc Kasher, and Sergey Chernovolenko – reported a turnover of US\$ 1.1 billion in the fiscal year of 2021 and is currently one of the fastest growing companies in the sector. Noventiq's 5,900 employees work in almost 60 countries throughout Asia, Latin America, Eastern Europe and Africa—markets with significant growth potential.

Additional information about the company can be found here: <https://noventiq.com/investor-relations>

Contacts

Steven Salter
Global Investor Relations VP

IR@noventiq.com

Rocio Herraiz
Global Head of Communications
pr@noventiq.com

Important Notices

The financial results set out in this release are sourced from the Group's management accounts for Q3/YTD FY2022, Q3/YTD FY2021, and are unaudited. The "constant currency" metric excludes the effect of foreign currency exchange rate

всех секторов экономики с сотнями лучших в своём классе ИТ-производителей, а также с собственными услугами и решениями.

Noventiq, возглавляемый высококвалифицированным советом директоров, в который входят Жак Герс, Рой Хардинг, Игорь Боровиков, Карл Робб, Марк Кашер и Сергей Черноволенко, сообщил об обороте в размере 1,1 миллиарда долларов США в 2021 финансовом году и в настоящее время является одной из самых быстрорастущих компаний в этом секторе. 5 900 сотрудников Noventiq работают почти в 60 странах Азии, Латинской Америки, Восточной Европы и Африки — на рынках со значительным потенциалом роста

Дополнительную информацию о компании можно найти здесь: <https://noventiq.com/investor-relations>

Контакты

Стивен Солтер
Вице-президент по глобальным связям с инвесторами

IR@noventiq.com

Росио Эрраис
Глобальный руководитель отдела коммуникаций
pr@noventiq.com

Важные примечания

Финансовые результаты, изложенные в настоящем пресс-релизе, получены из управленческой отчётности Группы за 3 квартал/с начала года 2022 финансового года, 3 квартала/9 месяцев финансового года 2021

fluctuations by translating the current period revenues into U.S. dollars at the weighted average exchange rates of the prior period of comparison.

This document may constitute or include forward-looking statements. Forward looking statements are statements that are not historical facts and may be identified by words such as "plans", "targets", "aims", "believes", "expects", "anticipates", "intends", "estimates", "will", "may", "continues", "should" and similar expressions. These forward-looking statements reflect, at the time made, the Company's beliefs, intentions and current targets/aims concerning, among other things, the Company's or the Group's results of operations, financial condition, liquidity, prospects, growth and strategies. Forward-looking statements include statements regarding: objectives, goals, strategies, outlook and growth prospects; future plans, events or performance and potential for future growth; liquidity, capital resources and capital expenditures; economic outlook and industry trends; developments of the Company's or the Group's markets; the impact of regulatory initiatives; and the strength of the Company's or any other member of the Group's competitors. Forward-looking statements involve risks and uncertainties because they relate to events and depend on circumstances that may or may not occur in the future. The forward-looking statements in this document are based upon various assumptions, many of which are based, in turn, upon further assumptions, including without limitation, management's examination of historical operating trends, data contained in the Company's records (and those of other members of the Group) and other data available from third parties. Although the Company believes that these

финансового года и не прошли аудиторскую проверку. Метрика «постоянной валюты» исключает влияние колебаний валютных курсов путём пересчёта доходов текущего периода в доллары США по средневзвешенным обменным курсам предыдущего периода сравнения.

Настоящий документ может представлять собой или включать заявления прогнозного характера. Прогнозные заявления - это заявления, которые не являются историческими фактами и могут быть идентифицированы такими словами, как «планирует», «нацелен», «устремлён», «полагает», «ожидает», «ожидает», «намеревается», «оценивает», «будет», «может», «продолжает», «должен» и аналогичными выражениями. Эти прогнозные заявления отражают на момент составления заявления убеждения, намерения и текущие цели/задачи Компании, касающиеся, среди прочего, результатов деятельности Компании или Группы, финансового состояния, ликвидности, перспектив, роста и стратегий. Прогнозные заявления включают заявления, касающиеся: задач, целей, стратегий, перспектив и перспектив роста; будущие планы, события или производительность и потенциал для будущего роста; ликвидность, капитальные ресурсы и капитальные затраты; экономические перспективы и отраслевые тенденции; развитие рынков Компании или Группы; влияние инициатив в области регулирования; и силу Компании или любого другого члена конкурентов Группы. Прогнозные заявления сопряжены с рисками и неопределённостями, поскольку они связаны с событиями и зависят от обстоятельств, которые могут или не могут произойти в будущем. Прогнозные заявления в настоящем документе основаны на различных предположениях, многие из которых, в свою

assumptions were reasonable when made, these assumptions are inherently subject to significant known and unknown risks, uncertainties, contingencies and other important factors which are difficult or impossible to predict and are beyond its control. Forward-looking statements are not guarantees of future performance and such risks, uncertainties, contingencies and other important factors could cause the actual outcomes and the results of operations, financial condition and liquidity of the Company and other members of the Group or the industry to differ materially from those results expressed or implied in this document by such forward-looking statements. No representation or warranty is made that any of these forward-looking statements or forecasts will come to pass or that any forecast result will be achieved. Undue influence should not be given to, and no reliance should be placed on, any forward-looking statement. No statement in this document is intended to be nor may be construed as a profit forecast.

очередь, основаны на других предположениях, включая, помимо прочего, изучение руководством исторических операционных тенденций, данные, содержащиеся в архивах Компании (и других членов Группы) и другие данные, доступные от третьих сторон. Хотя Компания считает, что эти предположения были разумными, когда они были сделаны, эти предположения по своей сути подвержены значительным известным и неизвестным рискам, неопределённостям, непредвиденным обстоятельствам и другим важным факторам, которые трудно или невозможно предсказать и которые находятся вне её контроля. Прогнозные заявления не являются гарантией будущих результатов, и такие риски, неопределённости, непредвиденные обстоятельства и другие важные факторы могут привести к тому, что фактические результаты и результаты деятельности, финансовое состояние и ликвидность Компании и других членов Группы или отрасли будут существенно отличаться от тех результатов, которые выражены или подразумеваются в настоящем документе такими прогнозными заявлениями. Не делается никаких заявлений или гарантий того, что какие-либо из этих прогнозных заявлений или прогнозов сбудутся или что будет достигнут какой-либо прогнозный результат. Не следует оказывать чрезмерное внимание и не следует полагаться на какие-либо прогнозные заявления. Ни одно заявление в этом документе не предназначено и не может быть истолковано как прогноз прибыли.